

PROFESJONALNY SPRZEDAWCA- PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY **(STUDIA MENEDŻERSKIE)**

Warunek uczestnictwa: Uczestnikami studiów mogą być kandydaci z wykształceniem wyższym magisterskim oraz wyższym zawodowym (licencjackim lub inżynierskim) wszystkich kierunków studiów.

Uzyskane uprawnienia: Studia przygotowujące słuchaczy do pełnienia funkcji przedstawiciela handlowego we wszystkich typach przedsiębiorstw, a także do kierowania zespołem handlowym w przedsiębiorstwie, czy założenia własnej działalności gospodarczej oraz dla osób chcących się zająć lub zajmujących się (dla podwyższenia kwalifikacji): planowaniem sprzedaży, zarządzaniem personelem sprzedaży, przedstawicielami handlowymi.

Skuteczna i korzystna sprzedaż jest warunkiem sukcesu w każdym biznesie. Celem studiów jest wyposażenie słuchaczy w umiejętności handlowe, które wykorzystywane są we wszystkich dziedzinach życia codziennego, a przede wszystkim wykształcenie specjalistów profesjonalnie i bezpośrednio zajmujących się działalnością handlową, którzy potrafią utrzymywać dobre kontakty z klientami i skutecznie zwiększają swoją efektywność poprzez łączenie umiejętności handlowych z umiejętnościami interpersonalnymi oraz technikami psychologicznymi i komunikacyjnymi. Słuchacz zdobędzie wiedzę z zakresu zarządzania zespołem handlowym czy działem handlowym, z zakresu marketingu i technik sprzedaży, negocjacji handlowych, wynagradzania i motywowania pracowników pod kątem ich praktycznego wykorzystania w działalności przedsiębiorcy-handlowca na rynku. Słuchacz zostanie przygotowany do pracy oraz kierowania zespołem pracowników handlowych. Ponadto słuchacz zdobędzie wiedzę do założenia i prowadzenia własnej działalności gospodarczej w dziedzinie handlu. Absolwenci studiów otrzymają świadectwo ukończenia podyplomowych studiów z zakresu sprzedaży.

Czas trwania: Studia podyplomowe zorganizowane w systemie zaocznym, w dwa spośród trzech dni (piątek od 16.00, sobota i/lub niedziela), raz lub dwa razy w miesiącu, trwają dwa semestry (240 godzin).

Termin rozpoczęcia i zakończenia: rozpoczęcie zajęć X/XI 2010- zakończenie VI/VII 2011, obrona IX/X 2011